

Doch auch hier sehen wir markante Entwicklungen und Veränderungen in der Produktgestaltung durch die Anbieter. Einerseits sinken durch die massiven Schadenzahlungen die zur Verfügung stehenden Kapazitäten. Analog wie in anderen Bereichen, bekommen grosse Konzerne heute die eigentlich benötigte Kapazität nicht mehr hin und die Konzerne, aber auch deren Risiko-Manager, habe Mühe die Deckungen abbilden zu können. Weiter passen die Gesellschaften Deckungen an, reduzieren deren Umfang und es werden markant höhere Selbstbehalte bei steigenden Prämien offeriert. Gerüchte machen die Runde, wonach bereits erste Gesellschaften mit dem Gedanken spielen, sich aus diesem Markt wieder

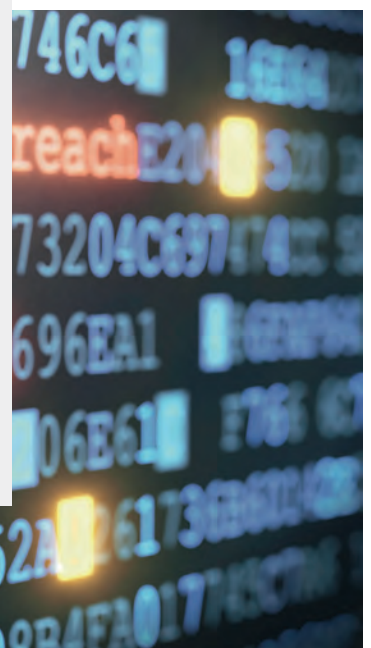
zurück zu ziehen oder zumindest nur noch absolut selektiv Risiken zu zeichnen. Die Anforderungen an den technischen Stand der IT in den Firmen wie auch die Aktivitäten in den Unternehmen, in Bezug auf die Sensibilisierung der Mitarbeitenden, werden weiter zunehmen und bilden überhaupt die Basis um in Zukunft allenfalls noch weiter über eine Cyber-Versicherung verfügen zu können. Deshalb und gerade aufgrund dieser Entwicklungen stehen wir zu dem Erkenntnis, dass eine Cyber-Versicherung erst der letzte Schritt in der Sicherheitskaskade von Unternehmen sein kann. Vorher müssen die technischen Hürden und anschliessend die Awareness-Themen mit den Mitarbeitenden auf einem Top-Niveau gehalten werden.

Diese zwei Beispiele zeigen, wie sehr sich der Versicherungsmarkt aufgrund der aktuellen wirtschafts- und weltpolitischen Lage verändert und sich kurzfristig verändern kann. Wir erwarten, dass sich diese Entwicklung auch noch in weiteren Branchen niederschlägt. Beobachten wir ja auch in der ordentlichen Haftpflicht- oder Sachversicherung klare Tendenzen zu weniger Kapazitäten und höheren Prämien.

Es ist unsere Aufgabe, die Entwicklungen im Markt weiterhin ganz genau zu verfolgen und zu analysieren. Aufgrund unserer guten partnerschaftlichen Zusammenarbeit mit unseren Versicherungspartnern sind wir aber hervorragend positioniert, damit wir auch kurzfristig auf Marktveränderungen reagieren können und Ihnen, die für ihren Bereich notwendige Deckung zur Verfügung stellen können.

Unsere Mandatsleiter stehen Ihnen für all diese Themen beratend zur Seite und können Ihnen die notwendigen Lösungsansätze vermitteln.

Dieter Schäublin
IC Unicon AG



Eubronet Meeting Windsor (UK) 2022

Auch für Eubronet war der für uns so wichtige persönliche Austausch in den letzten 2 Jahren leider nicht möglich. Unser letztes physisches Treffen fand 2019 in Antwerpen (BEL) statt. In den beiden folgenden Jahren war es aufgrund der Pandemie nicht möglich, diese Treffen durchzuführen. Umso mehr freuten sich die Eubronet-Mitglieder, sich in diesem Jahr in Windsor (UK) wieder zu sehen. Dies zeigte sich auch in den Teilnehmerzahlen. Bis auf 2 Länder waren sämtliche aktiven Mitglieder von Eubronet am Meeting ver-

der internationalen Betrachtung in einem sich verhärtenden Markt befinden. Dies insbesondere in den für Eubronet relevanten Industrierversicherungsmärkten. In dieser harten Marktphase – welche sich zyklisch bewegt – entwickeln sich für unsere Kunden spürbar höhere Prämienniveaus einerseits und die Einschränkungen von Deckungsumfängen auf der anderen Seite. Markante Erhöhungen der vertraglichen Selbstbehalte sind ebenfalls die Folge solcher Entwicklungen, wie auch die Reduzierung der durch die Versicherungs-

Umso wichtiger ist es, dass wir, auch unter solch schwierigen Bedingungen, mit der nötigen Umsicht und Einsatz die Interessen unserer Kunden wahren und vertreten. Vor allem auch in Bezug auf die internationale Ausrichtung unserer Kunden.

Die aktuellen Entwicklungen lassen leider vermuten, dass sich dieser Trend wohl nicht so rasch wieder zum Guten wendet. Klimabedingte Schadenereignisse, sich verändernde Rechtsprechungen (insbesondere in den USA), eingeschränkte

Möglichkeiten auf den Kapitalmärkten zu performen führen dazu, dass die Versicherungsgesellschaften auch in Zukunft zurückhaltend agieren und nur mit grossen Sicherheitsmargen Risiken zeichnen.

Country Reports

Dies war das Bild, welches sich bei all unseren Mitgliedern aktuell zeigt. Im Rahmen der sogenannten „Country-Reports“ hat jeder Teilnehmer und Vertreter eines Landes aufgezeigt, dass diese Entwicklungen nicht isoliert in einem Land oder Region stattfinden, sondern dass diese Erkenntnisse Länderübergreifend gelten. Demnach



treten. Insgesamt durften wir in Windsor 20 Teilnehmer aus 13 Ländern begrüßen.

Marktentwicklung International

Das Meeting hat gezeigt, dass wir uns nicht nur in der Schweiz, sondern auch in

gesellschaften zur Verfügung gestellten Kapazitäten. Selbstverständlich hat auch weder die Pandemie noch die kriegerische Auseinandersetzung zwischen der Ukraine und Russland dazu beigetragen, dass sich die Situation auf den Märkten generell und insbesondere in den für uns relevanten Versicherungsmärkten entspannte.

sind wir alle gefordert, dafür zu sorgen, dass unsere Kunden mit internationaler Ausrichtung, trotz dieser Entwicklungen, in der Lage sind ihr Geschäft mit dem nötigen Support in Bezug auf den bestmöglichen Versicherungsschutz weiterzuführen und somit das langfristige Fortbestehen der Unternehmung sicherstellen.

Emotional

Neben den nackten Fakten über die aktuelle Marktentwicklung gibt es aber an solchen Treffen auch Momente, welche eine tiefere Wirkung entfalten. Als die Vertreterin unseres Partners aus Polen über die direkten Auswirkungen der Tragödie des direkten Nachbarlandes Ukraine berichtet, bekommen die durch uns geführten „geschäftlichen Diskussionen“ plötzlich eine untergeordnete Rolle. Dies zeigt uns auf, wie fragil unsere Demokratien sind und wie wenig es benötigt, damit sich sichere und gewohnte Rahmenbedingungen in Luft auflösen und sich die Bewohner einer ganzen Nation sorgen müssen, wie sie die nächsten Tage, Wochen und Monate überleben sollen.

Bridge Insurance Brokers Ltd.

Trotz der schwierigen Themen konnten wir die zwei Tage des Meetings dennoch

geniessen, den so wichtigen persönlichen Kontakt pflegen und weiter intensivieren.

Wie jedes Jahr wurde das Meeting durch einen der Eubronet Partner organisiert. Dieses Jahr war dies die Firma Bridge Insurance Brokers Ltd. mit den Standorten in Manchester und London (UK). Bridge ist es gelungen ein wunderbares Meeting zu organisieren und dabei eine Location in Windsor auszusuchen, welche wirklich ein einmaliges Ambiente bot. Dafür bedanke ich mich als Präsident von Eubronet ganz herzlich.

Nächstes Meeting 2023

Im nächsten Jahr werden wir unser Meeting in Spanien durchführen. Wir treffen uns im April 2023 in Madrid für den nächsten Austausch und ich hoffe sehr, dass wir dieses Meeting unter erfreulicheren Umständen durchführen können und dass sich bis dann das eine oder andere Thema zum Positiven gewendet hat.

Wir sind bereit für Sie

Wie sie sehen – lieber Kunde – sind wir als IC Unicon AG und Gysin + Jeker AG auch in internationaler Hinsicht bereit, für Sie weite Wege zu gehen. Ein gut funktionierendes internationales Netzwerk ist unabdingbar, um ihr Risiko-Management weltweit zu begleiten und adäquate Versicherungslösungen einzukaufen. Wir stehen Ihnen sehr gerne zur Verfügung und unterstützen Sie zusammen mit unseren Partnern von Eubronet.

Dieter Schäublin
Präsident Eubronet
IC Unicon AG



Unser Nachwuchs von heute, ist die Zukunft von Morgen

Es freut uns sehr, dass wir seit Jahren dynamische und motivierte Auszubildende gewinnen dürfen. In unsere Zukunft zu investieren ist für uns eine Herzensangelegenheit, weshalb wir nur zu gerne daran arbeiten, unsere Ausbildungsinhalte, die Struktur und auch die Rahmenbedingungen stetig zu verbessern, um unseren Auszubildenden eine bestmögliche Ausbildung bieten zu können. Es freut uns ausserordentlich, dass wir vom Trendence Institut bereits zum dritten Mal in Folge die Auszeichnung „Faire Ausbildung“ erhalten haben.

Während der 3-jährigen Ausbildung lernen unsere Auszubildenden alles über Risiko- sowie Versicherungsmanagement kennen und werden von Anfang an aktiv in den Arbeitsablauf eingebunden. Die Ausbildungsplanung umfasst sämtliche Leistungsziele des Modellehrgangs Privatversicherung. Als angehende Versicherungsbroker von der IC Unicon AG lernt man aber nicht nur die verschiedenen Branchen kennen, sondern erhält auch Einblick in die Produktvielfalt auf dem Versicherungsmarkt. Das macht



die Ausbildung bei uns so spannend und abwechslungsreich.

Die Arbeitswelt verändert sich und mit ihr die kaufmännische Grundbildung. Wir arbeiten digitaler, flexibler und immer dienstleistungsorientierter. Damit die Lehre weiterhin interessant bleibt und den aktuellen Herausforderungen genügt, wird im neuen Jahr die Reform „Kaufleute

2023“ umgesetzt. Wir werden auch die neuen Anforderungen erfüllen und die Lehrstelle für August 2023 im Sommer auf unserer Homepage und allen gängigen Portalen publizieren.

Daniel Pfluger
IC Unicon AG

Personelles

Pensionierung



Isabel Gabriel begann Ihre Tätigkeit im September 2003 und war beinahe 20 Jahre unsere Visitenkarte am Empfang. Mit Ihrer ruhigen und gelassenen Art leitete Sie nebst dem Empfang die Telefonzentrale und kümmerte sich im Hintergrund um weitere, zahlreiche und wichtige Aufgaben. Auch in der Ausbildung unserer Lernenden übernahm Sie als erste Ausbildungsstation eine sehr wichtige Rolle.

Anlässlich unseres Geschäftsausfluges zur Blindenhundeschule in Allschwil, im April 2022, durften wir in gebührendem Rahmen Ihren Abschied feiern.

Liebe Isabel, ich möchte Dir im Namen der ganzen IC Unicon für Deine Treue und den täglichen Einsatz danken und wünsche Dir für die Zukunft alles Gute und vor allem beste Gesundheit.

Tobias Jöhr
IC Unicon AG

Sandra Blattmann verstärkt die DR. GYSIN & JEKER AG



Mit **Sandra Blattmann** konnte eine fundierte Versicherungsfachfrau für die DR. GYSIN & JEKER AG gewonnen werden. Frau Blattmann ist eidg. Versicherungsfachfrau und weist eine Versicherungserfahrung von über 20 Jahren auf. Sie wird bei der DR. GYSIN & JEKER AG in der Funktion einer Backoffice-Mitarbeiterin das Team per 1. September unterstützen.

Wir wünschen Frau Blattmann einen guten Start und heissen Sie bereits heute herzlich willkommen im Team der Dr. Gysin & Jeker AG.

Lehrabschluss erfolgreich bestanden



Wir gratulieren unserer Lernenden **Alessia Stefanelli** ganz herzlich zu ihrem erfolgreichen Lehrabschluss als Kauffrau EFZ im E-Profil und freuen uns, dass ihr beruflicher Weg mit uns weiter geht. Ab dem 2. August 2022 wird sie ihre Tätigkeit als Sachbearbeiterin im Bereich Personenschaden und Kundenempfang in Angriff nehmen.



Neue Lernende per August 2022



Jessica Lleshi wird am 2. August 2022 ihre kaufmännische Ausbildung bei uns beginnen. Wir heissen sie in unserem Team ganz herzlich willkommen und wünschen ihr eine lehrreiche und spannende Ausbildung bei der IC Unicon.

IC Unicon investiert seit 2004 in die Ausbildung junger Menschen und stellt im jährlichen Rhythmus einen neuen Lernenden ein.

Tobias Jöhr
IC Unicon AG

Kundenzeitschrift der IC Unicon AG

Impressum

Autoren:

Tobias Jöhr	IC Unicon AG
Daniel Pfluger	IC Unicon AG
Dieter Schäublin	IC Unicon AG

Gestaltung:

Herausgeber:

Kaktus Grafik Riehen
IC UNICON AG
Kägenstrasse 17
CH-4153 Reinach BL
unicon@artus-gruppe.com
www.unicon.ch